

売上減少に悩む会社の社長様へ

ここ熊本でもホームページを活用して売上アップしている企業が増えています。

今回、その成功事例を公開するセミナーを開催します。しかも、ゲスト講師として、業績アップ請負人として活躍する船井総合研究所の経営コンサルタントをお招きして、ホームページを活用して成功する秘訣について解説していただきます。

「熊本でホームページを活用しても本当に商売になるの？」と思っていられっやる社長様は、ぜひ参加してみてください。考え方が変わると思います。

今回セミナーでお伝えしたいのはこの5つです！

- ① ホームページで売上アップしている企業はこんなことをしている！
- ② ホームページで売上アップする会社、全然売上につながらない会社の違い
- ③ 成功している企業が持つ「ホームページ売上アップ方程式」とは？
- ④ 売上アップしている会社が実施している9つのテクニックとは？
- ⑤ 不景気の今だからこそチャンス！その理由とは？

下記要領にて実施致しますので、ご関心をお持ちの社長様のご参加をお待ちしております。

「ホームページを活用した売上アップ成功事例（熊本編）」大公開セミナー

- 日時：2010年5月11日（火）14時00分～16時00分（受付13時半）
- 会場：崇城大学市民ホール（熊本市桜町1番3号）
- 定員：15名（経営者・経営幹部限定 申込先着）
- 料金：無料
- ゲスト講師：株式会社船井総合研究所（東証一部上場のコンサルティング会社）

申込専用FAX：0966-28-3108

会社名		お名前		役職	
ご住所		TEL			
e-mail		FAX			

1. 受付後、「受講に関するご案内」をFAXorEメールにてお送りいたします。
2. ご提供頂いた個人情報、弊社からのご連絡以外には使用いたしません。
※上記同意の上お申し込みください。 同意します 同意しません
3. お問合せは株式会社システムフォレストまでお願いいたします。 担当：中野（なかの）
電話：0966-28-3101 URL: <http://www.systemforest.com/>
E-mail: web@systemforest.com